

HAUTE-NORMANDIE  
TRANSMISSION  
COMMERCE ET SERVICES



Un réseau de professionnels à votre écoute

LES CHAMBRES DE COMMERCE  
ET D'INDUSTRIE  
DE HAUTE-NORMANDIE

# La transmission-reprise, une expérience à vivre...

## Anticiper pour ne pas subir

Opération complexe, la transmission d'une entreprise nécessite d'être préparée suffisamment en amont pour réussir. Transmettre son entreprise, c'est tout d'abord se poser les bonnes questions et c'est ensuite, établir un plan d'actions :

- Suis-je prêt à céder ?
- Mon entreprise est-elle vendable en l'état ?
- Comment trouver un repreneur ?
- Etc.

Pour vous orienter et vous accompagner durant ces différentes étapes, des conseillers sont à votre écoute et à votre disposition dans chaque Chambre de Commerce et d'Industrie de Haute-Normandie.

## Reprendre pour réussir

Parce que la reprise d'entreprise offre davantage de chance de succès que la création pure, les services Création des CCI de Haute-Normandie sont à votre disposition pour vous accompagner dans la recherche d'une entreprise à reprendre et pour accéder aux différents dispositifs d'aide à la création-reprise d'entreprise.

**Une question  
d'un porteur  
de projet à  
son conseiller**



**En quoi la reprise d'entreprise est-elle plus sécurisante que la création ?**

La reprise d'entreprise présente de nombreux avantages : à l'inverse de la création, vous bénéficiez immédiatement de la notoriété de l'entreprise, d'une clientèle existante, de fournisseurs identifiés et d'une organisation effective.

En résumé, vous êtes plus vite opérationnel, plus vite rentable !



**Trois questions  
d'un chef  
d'entreprise  
à son conseiller**

**J'ai 50 ans et on me parle déjà de la transmission de mon affaire, n'est-ce pas trop tôt ?**

Non, bien au contraire. Anticiper vous permet de mettre toutes les chances de votre côté, à la fois pour vous donner le temps de trouver le bon repreneur mais également pour mettre en place les diagnostics nécessaires (financier, juridique, fiscal, patrimonial, marketing...) qui rendront votre entreprise plus attractive et mieux vendable.

**J'exerce en entreprise individuelle, quelles vont être les conséquences fiscales de la transmission ?**

La transmission d'une entreprise individuelle est en effet moins aisée que la transmission de parts sociales. Quel que soit le mode de transmission, il en résulte pour l'entreprise individuelle, une imposition immédiate de l'intégralité des bénéfices mais également des plus values liées à la transmission du matériel, du fonds de commerce... Si l'entreprise a suffisamment anticipé sa transmission, plusieurs solutions sont envisageables : constitution d'une société, donation aux héritiers, location-gérance... qui permettront de réduire la pression fiscale.

**Comment trouver un repreneur pour mon affaire ?**

Trouver un repreneur nécessite du temps, et c'est d'autant plus difficile que les statistiques révèlent qu'il existe 1 repreneur pour 6 affaires à céder ! C'est pour faire face à cette difficulté majeure de la transmission que les Chambres de Commerce et d'Industrie et leurs partenaires mutualisent leurs moyens et centralisent les coordonnées des candidats à la reprise sur une base de données unique en France et commune au réseau des CCI : Transcommerce.

# Une démarche évolutive adaptée aux cédants et aux repreneurs

Afin de répondre aux attentes des commerçants, des prestataires de services et des repreneurs, les Chambres de Commerce et d'Industrie mettent en place un programme et des outils pour faciliter la transmission des entreprises commerciales :

## Sensibiliser, informer

### ■ Réunions d'information thématiques

Animées par des experts, ces réunions vous permettront de trouver les réponses aux questions que vous vous posez : Pourquoi faut-il préparer la vente de son entreprise ? quelles sont les conséquences fiscales et sociales de la transmission ? comment trouver un repreneur ?...

### ■ Guide pratique de la transmission

Elaboré autour des enjeux fiscaux, sociaux et juridiques de la transmission, ce guide vous permettra d'acquérir les éléments clés pour dialoguer en toute sérénité avec les professionnels de la transmission.



### ■ Demi journée d'information à la création-reprise d'entreprise

Répondre aux préoccupations immédiates des créateurs et faire le tour des questions essentielles que vous devez vous poser avant tout engagement dans la création-reprise

d'entreprise. Cette rencontre vous permet d'appréhender sereinement vos premières étapes et démarches, en réunissant les informations nécessaires pour bâtir votre projet.

### ■ Guide pratique de la reprise

Ce guide vous est destiné afin de vous accompagner dans votre projet de création-reprise d'entreprise.



### ■ Formation «5 jours pour entreprendre»

Ce stage vous permet d'approfondir vos connaissances, avec des professionnels qui interviennent durant cinq journées complètes pour répondre à vos questions et vous donner tous les atouts pour mener à terme votre projet.



## Conseiller, accompagner

### ■ Céder ou reprendre une affaire ne s'improvise pas...

Vous trouverez au sein de chaque Chambre de Commerce et d'Industrie de Haute-Normandie, un conseiller pour vous accompagner et vous orienter utilement dans vos démarches de transmission ou de reprise d'entreprise.

[www.transcommerce.com](http://www.transcommerce.com)

## Mettre en relation...

Présent dans neuf régions, l'objectif du réseau consulaire Transcommerce est de favoriser la transmission des entreprises du commerce et des services grâce à la mise en relation des cédants et des repreneurs.

### ■ La base de données cédants

Le réseau Transcommerce centralise les offres de vente et les diffuse gratuitement pendant un an via un journal d'annonces mensuel et un site Internet auprès des candidats à la reprise, des Chambres de Commerce et d'Industrie, des Notaires et Agents Immobiliers, des Experts-Comptables, des Banques, des ANPE, des Organismes de Formation Professionnelle, des Collectivités Territoriales, etc...

### ■ La base de données repreneurs

Parallèlement, les coordonnées de candidats à la reprise et les caractéristiques de leur projet sont recueillies et diffusées sur une base commune à l'ensemble du réseau. Chaque mois plus de 400 repreneurs potentiels sont ainsi identifiés.





# A votre service, un réseau d'experts et un interlocuteur unique



Les Chambres  
de Commerce et d'Industrie  
de Haute-Normandie  
et les principaux  
acteurs de l'immobilier  
d'entreprise  
(Notaires,  
Agents Immobiliers)  
se sont mobilisés  
autour de  
la problématique  
"Transmission"  
afin de faciliter  
le rapprochement  
cédant-repreneur.

## En Seine Maritime

### CCI DE BOLBEC

**Philippe Baudouin**

16 bis avenue Foch  
BP 11  
76210 BOLBEC  
Tél. 02 32 84 47 47  
pbaudouin@bolbec.cci.fr

### CCI DE FÉCAMP

**Gilles Gautier**

8 rue Bailly  
BP 126  
76403 FÉCAMP Cedex  
Tél. 02 35 10 38 38  
ggautier@fecamp.cci.fr

### CCI DU TRÉPORT

**Annick Chatillon**

2 quai de la République  
76470 LE TRÉPORT  
Tél. 02 35 86 27 67  
achatillon@treport.cci.fr

### CCI DE DIEPPE

**Marie Héléne Cappe**

4 bd du Général de Gaulle  
BP 402  
76206 DIEPPE Cedex  
Tél. 02 35 06 50 50  
m.h.cappe@dieppe.cci.fr

### CCI DE ROUEN

**Bertrand Roussel**

Palais des Consuls  
6 quai de la Bourse  
BP 641  
76007 ROUEN Cedex 1  
Tél. 02 35 14 37 37  
bertrand.roussel@rouen.cci.fr

## Dans l'Eure

### CCI DE L'EURE

**Christelle Lambert**

35 rue du Docteur Oursel  
BP 187  
27000 ÉVREUX Cedex  
Tél. 02 32 38 80 99  
transmission@eure.cci.fr

### CCI D'ELBEUF

**Cyril Lecerf**

28 rue Henry  
BP 410  
76504 ELBEUF Cedex  
Tél. 02 35 77 02 16  
c.lecerf@elbeuf.cci.fr

### CCI DU HAVRE

**Jacques Lucas**

Esplanade de l'Europe  
BP 1410  
76067 LE HAVRE Cedex  
Tél. 02 35 55 26 57  
jlucas@havre.cci.fr

UNE OPÉRATION ORGANISÉE PAR



Chambres de  
Commerce et d'Industrie  
de Haute-Normandie

EN PARTENARIAT AVEC

